

Wir sind ein mittelständisches, international tätiges Unternehmen, das schwerpunktmäßig Anlagen zur Erzeugung, Behandlung und Reinigung technischer Gase entwickelt und baut. Seit Gründung 1965 haben wir uns zu einem weltweit führenden Unternehmen unseres Marktes entwickelt.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir eine/n engagierte/n

## **Vertriebsingenieur (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- Erstellung und Kalkulation von Angeboten innerhalb der gesamten Produktpalette, einschließlich Service und Ersatzteile
- Führen von Verkaufsverhandlungen (vorwiegend in englischer Sprache mit dem Ausland und teilweise vor Ort)
- Durchführung der prozesstechnischen Basisauslegung der Anlagen in der Budgetierungsphase
- Übernahme von Marketingaufgaben, z.B. Pressenotizen, Präsentationen etc.

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen über eine fundierte Ausbildung als Ingenieur oder eine gleichwertige Ausbildung, vorzugsweise im Bereich Maschinen-/Anlagenbau oder Verfahrenstechnik.
- Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern ist wünschenswert.
- Sie sind sehr kontaktfreudig und zeichnen sich durch einen freundlichen, proaktiven Umgang mit Kunden aus.
- Ausgeprägte „Hands-on“-Mentalität und weltweite Reisebereitschaft
- Sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache
- Sicherer Umgang mit MS-Office

### **Wir bieten**

- Leistungsgerechte Entlohnung bei flexiblen Arbeitszeiten
- Kurze Kommunikationswege, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kollegen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem soliden, inhabergeführten Unternehmen

Wenn Sie Interesse haben, sich aktiv in einem technologieorientierten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen einzubringen, würden wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins freuen.

### **CALORIC ANLAGENBAU GmbH**

z.Hd. Frau Sandra Graß  
Lohenstraße 12  
82166 Gräfelfing  
Telefon: +49 89 898 19-111  
sandra.grass@caloric.com – <http://www.caloric.com>